

Åpent brev til entreprenører

Kopi: BNL, EBA, NELFO, Rørentreprenørene Norge og coBuilder

5. desember 2017

Oppfordring til bruk av bransjens egne varedatabaser som er åpne og gratis

I dagens byggenæring er det tre etablerte varedatabaser som har vært i funksjon siden 90-tallet. Opprinnelig var EFO-databasen av og for elektrogrossistene, NRF-databasen for rørgrossistene og NOBB for byggevarehandelen og leverandører til disse. I dag er alle varedatabasene åpne for hele bransjen. Vi, som leverandører/grossister, har selv tatt kostnadene ved å utvikle, drifte og berike varedatabasene med informasjon vi selv eier og står ansvarlig for.

Vi opplever i økende grad press fra entreprenørene, representert ved coBuilder, om å inngå tilleggsavtale for å berike en fjerde kommersiell varedatabase – goBIM. Vi blir konfrontert med påstand at manglende avtale med coBuilder vil føre til at vi som leverandør/grossist, samt våre produkter, blir avskåret fra å levere produkter til entreprenørene. Dette til tross for at vi som bransje allerede har åpne og tilgjengelige varedatabaser som er gratis å bruke for både entreprenørene og coBuilder.

Databasene tilpasses løpende til standarder og markedskrav. Vi er pådrivere i arbeidet med Norsk kontekst og BuildingSMART/ETIM/IFC. Databasene blir beriket i stor grad gjennom automatisert datafangst hvor standardisert vareinformasjon blir gjenbrukt på tvers av landegrenser. Dette bidrar holder kostnader nede og kvaliteten oppe.

*Vareinformasjonen i databasene er i tillegg **åpen, gratis og tilgjengelig** for de som ønsker å bruke den eller bidra til digitaliseringen med utvikling av egne løsninger.*

Etter det vi kan se er innholdet i coBuilders database (goBIM) i all hovedsak det samme som allerede er gjort tilgjengelig i bransjens eksisterende varedatabaser. Forretningsmodellen går ut på at vi tvinges til å inngå en egen fordyrende avtale med coBuilder der vi i tillegg må ta jobben med å berike deres database - goBIM – med den samme informasjonen vi har gjort gratis tilgjengelig gjennom våre egne databaser. For vår del er både avtalen i seg selv og dobbeltarbeidet med å berike en ny database svært kostbart. Vi ser heller ikke nytteverdien for bransjen (utover coBuilder) da bruk av databasen og vareinformasjonen er styrt av en kommersiell aktør, noe som hindrer digitalisering hos andre aktører. Vi har heller ikke kontroll med kostnadsutviklingen for denne aktøren.

Vi vil derfor anmode entreprenørene (som skal ha gitt coBuilder dette mandatet) om å revurdere denne forretningsmodellen samt søke samarbeid med de eksisterende varedatabasene om å digitalisere sammen i tråd med byggenæringens digitale veikart.

Vi har full forståelse for at flere av entreprenørene ønsker å bruke coBuilders løsninger for å få dekket sine behov. Slik vi ser det kan coBuilder, på lik linje med andre løsningsaktører, fritt hente den produkt og vareinformasjonen de trenger fra våre allerede etablerte varedatabaser. Dette vil spare alle ledd for både kostnader og merarbeid.

Av den grunn er vi som bransjeaktører enige om følgende tiltak:

- Leverandør- og grossistbransjens offisielle varedatabaser vil fortsatt være NOBB, EFObasen og NRFbasen. CoBuilder vil bli vist til disse databasene for tilgang til nødvendig vareinformasjon.
- Leverandører som har tilgjengeliggjort sine produkter med tilhørende dokumentasjon og verdier i bransjens databaser skal ikke måtte berike goBIM direkte med produkt og vareinformasjon. Fra 1. januar 2018 vil vi derfor ikke lenger berike goBIM direkte med produkt og vareinformasjon. CoBuilder kan kontakte våre respektive bransjeorganisasjoner/databaser for å sikre tilgang til databasene. De må gjerne hente ut denne informasjonen til sin egen database, (goBIM) men kildedatabase må oppgis ettersom det er denne vi står ansvarlig for.
- Dersom det fortsatt er et krav om manuell datafangst til goBIM lar det seg gjøre, men vi betrakte dette som en merkostnad vi ser oss nødt til å belaste coBuilder for. Her må det lages en avtale om kostnadsdekning med hver enkelt leverandør.

BNL har gjort et godt stykke arbeid med det digitale veikartet for byggebransjen. Gjennom våre bransjeorganisasjoner bidrar vi til økt digitalisering basert på åpne, tilgjengelige produktdata. Vårt viktigste bidrag er å videreutvikle våre varedatabaser slik at de også i fremtiden møter de behov og krav som stilles fra marked, regulativer, standarder og ikke minst Norsk Kontekst.

Vi håper på et samarbeide om å finne kostnadseffektive og åpne veier til å digitalisere sammen. Vi vil invitere til et møte om temaet. Vi vil be våre bransjeorganisasjoner om å organisere møtet sammen med oss. Kontaktperson for dette er Frank Jaegtnes i Elektroforeningen (frank@efo.no), Terje Røysing i NRF (terje@vvsnrf.no) og Øyvind Skarholt i Byggevareindustriens Forening (osk@bnl.no).

Beste hilsen,



Solar Norge AS
Jan Willy Fjellvær (sign.)
MD Solar Norge AS



Elektroskandia Norge AS
Jan Wilhelmsen (sign.)
Adm. direktør



Berggård Amundsen AS
Hege A. Elvestad (Sign.)
Adm. direktør



Onninen AS
Jack Ø. Andresen (sign.)
Adm. direktør



Ahlseil AS
Rune Flengsrud (sign.)
Adm. direktør



Elektroimportøren AS
Andreas Niss (sign.)
Adm. direktør



Otra Norge AS
Lars Hamborg (sign.)



Brødrene Dahl AS
Roger Lunde



Heidenreich AS
Bård Samstad

Adm. direktør

Adm. direktør

Adm. direktør

Styret i Byggevareindustriens Forening:



Isola AS
Bjørnar Gulliksen (sign.)
Adm.dir. /
Formann Byggevareindustrien



Hunton Fiber AS
Arne Jebsen (sign.)
Adm. dir.



AS Rockwool
Morten Andersen (sign.)
Adm. dir.



Jackon AS
Jan Erik Engebretsen (sign.)
Salgsdirektør



Contiga AS
Audun Harridsleff (sign.)
Adm. dir.



ASAK Miljøstein AS
Jørn Andre Hammer(sign.)
Adm. dir.



Saint-Gobain byggevarer AS
Kristin Røed Eriksen(sign.)
Adm. dir.